

(公社)福岡県宅建協会 筑紫支部
消費者保護を図るため、専門知識・技術等の習得、
人材の育成を目的とするセミナー

研修費無料

一般の方も歓迎

コミュニケーションがうまくなる コーチング基本編

「コーチング」と聞いて、スポーツのコーチや先生をイメージする方も多いでしょうが、実はまったく違います。コーチによってクライアントには素晴らしい発想や閃き、気づきを得られる、今話題のコミュニケーション手法なのです。営業職はもとよりコンサルタントや人財育成、そして育児にも使える、効果絶大なスキル・技術・態度です。今回の基本編は、現在の大変革期を生きる必須科目なのです。



2018年

8月2日 木

13:30~16:30 (受付開始 13:00)

講師

ゆのぐち こうじ
湯ノ口 弘二氏

[社会起業家・人財開発クリエイター]

会場

とびうめアリーナ 研修室

太宰府市大字向佐野 21-2 電話 (092)408-1354

【講師プロフィール】

1961年生まれ。日本人初のF1レーサー中嶋悟氏よりレーシング技術を学ぶ。レーサーの能力開発のためのコーチング指導のなかで自己変革を体験し、人財育成に強い関心を持つ。

1987年、株式会社日本創造教育研究所の創業に参画。“中小企業の活性化”を目的に、教育プログラムの開発や講演活動を行なう。

2002年 全日本マネジメントコーチング協会専務理事に就任。

2004年、コミュニケーションエナジー株式会社を設立し(当初社名はヒューマンケアコミュニケーションズ株式会社、2010年に社名変更)代表取締役に就任。最先端の心理学や脳科学を取り入れ、活気ある職場づくりの

支援に取り組む。30年以上の人財開発活動を通して育成してきたビジネスマンは、のべ4万人以上。

2011年、一般財団法人 人財開発推進機構を設立、代表理事に就任。同年、中国に熙易(上海)企業管理諮詢有限公司を設立。海外においてもグローバル時代にマッチした“最強の組織づくり”を提唱している。

2012年、中国浙江理工大学 客員教授就任。

2013年、ニューヨークにCE-NewYork Co.,Ltdを設立。現在、日本の強みを世界に広げるため上海、ニューヨーク、東京を結ぶリンケージプロジェクトを展開中。

また、地域の活性化、女性リーダー支援、介護業界の支援など各分野のコミュニティづくりの支援と人財開発にも取り組んでいる。

セミナー 事前参加申込み書 (申込み締切: 7月13日(金) までに筑紫支部へ FAX でお申込ください)

申込み先 FAX: 092-923-8966

※先着順受付
(定員になり次第、締切とさせていただきます)

商号:	ご連絡先(電話番号)
氏名: (参加者: 名)	

主催



公益社団法人
福岡県宅地建物取引業協会 / 筑紫支部
〒818-0104 太宰府市通古賀1-7-2 TEL:092-923-8948

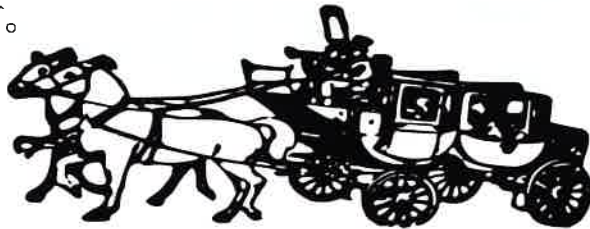
共催



公益社団法人
筑紫法人会

私たちも自信をもってお薦めします！

コーチングとは、一言でいうと、相手の話をよく聴き、承認し、或いは的確な質問を投げかけるなどして、その人を元気にしてあげるコミュニケーション「技法」の一つです。弊社が湯ノ口講師からコーチングを学び始めてもう7～8年になりますが、弊社もご多分に漏れず、営業会議に怒号が飛び交う…などは日常茶飯事でした。しかし、最近では、過去のぎすぎすした雰囲気は本当に無くなりました。社員さんに、「コーチングを学び始めて、会社の何が一番変わった？」と質問すると「社長です」などと言われたりはしますが(笑)…。コーチングのちょっとした手法を学ぶだけで、社内のコミュニケーションは格段に良くなります。そうになると、経営者も含めて、皆仕事が楽しくなりますので、結果、業績も伸びます。最近では弊社も注文建築だけではなく、福岡県下での宅地分譲も行えるようになりましたが、これもコーチングの学びが、少なからず業績伸長に影響しているのではないかと感じています。これらはここ数年の私の正直な感想なのですが、湯ノ口講師の一人のファンとしても、今回のセミナーを心よりお薦めさせていただきます。



健康住宅株式会社
代表取締役 畑中 直

弊社でもこのコーチングを全社的に取り入れ、社内面談や普段のコミュニケーション、そして大切なお客様との折衝にも大いに意識し活用しています。このコーチングを会得するだけでも、人生という舞台上で大きく答えが変わってくる…。そんな風にも実感しています。何故なら、コーチングスキルの中で最も重要なものが「傾聴と質問」だと思いますが、これは相手との対話のみならず、この混迷の時代を生きる私たち事業者にとって、まさに自分自身との日々の対話も、同じように大切な事だと考えるからです。しかしながら「行うは難し」です。相手との対話、特に身近な家族や部下に、このコーチングスキルを持って相対する事は、まさに自己修練の始まりでしょう(笑)。されどまずは「敵を知り己を知らずんば…」という意味で、是非、この入門編だけはこの機会にご体験頂きたいと思えます。しかも今回はコーチング業界切っぴの人気の講師。ビジネスマンだけでなく、ご家庭での育児にも大いに役立つものと思えます。共に学び共に栄えましょう。



青山地建株式会社
代表取締役 青山 博秋

