

## Canva（キャンバ）を使ってチラシ作成セミナー

「知っク！セミナー」は、経営者の“今、聞きたい！知りたい！”テーマに、青年・女性部会の若手経営者・女性経営者が選んだ講師を招いて、福岡県よろず支援拠点のご協力で開催する**受講無料**の月例経営者セミナーです。

第5回のテーマは、「Canva（キャンバ）を使ってチラシ作成」です。  
 無料！デザイン豊富！初心者でも簡単にオシャレなチラシが作れます！  
 法人会会員だけでなく会員以外の方も、ご興味のある方はどなたでもご参加いただけます。



### セミナー概要

お問い合わせ先 法人会事務局 092-924-6387

内容 (質疑応答含)	1.Canvaって何？ 2.Canvaを利用するメリット 3.チラシの他に何が作成できるの？ 4.作成のポイント 5.Canvaの使い方 (アカウント登録→作成) 6.印刷について	
講師	<b>松田 かお梨氏</b> 福岡県よろず支援拠点コーディネーター 2007年、「笑顔を大切に」をモットーに、Webサイトの企画・制作を行う会社を設立。パソコン講師歴20年の経験を活かし、お客様とのコミュニケーションを大切に、出来るだけ専門用語は使わず、分かりやすい言葉で説明することを第一に活動しています。これまでの知識と経験を生かし、相談にいられた皆様のお役にたてるよう、精一杯頑張ります。お気軽にご相談ください。	
日時	令和7年11月20日(木) 10:00~11:30(受付9:30~)	
会場	大野城まどかぴあ 304会議室 大野城市曙町2-3-1 TEL092-586-4000	
受講費	無料	主催：公益社団法人筑紫法人会 青年部会・女性部会 共催：福岡県よろず支援拠点
定員	先着20名様	
申込方法	下欄の参加申込書にご記入の上、FAX・メールにて11月7日(金)までにお申込みください。	

※セミナー講師、講演内容は、都合により変更させていただく場合がございますので、あらかじめご了承ください。

## 第5回 知っク！セミナー 令和7年11月20日

会員・非会員

### Canvaを使ってチラシ作成セミナー参加申込書

申込先 FAX⇒092-922-6569 メール⇒seminar@chikushihoujinkai.com

申込メール⇒



貴社名		TEL	
所在地	〒	電子メール	@
所属部署		担当者	
役職名		ご芳名	

◆個人情報の取扱いについて  
 この申し込みに関わる個人情報は、このセミナーへの出席者を把握するためとセミナー終了後の情報提供のために利用し、それ以外の目的に利用することは一切ございません。

無料！オシャレ！簡単！にできる!!!

# Canva（キャンバ）を 使ってチラシ作成セミナー

残念なチラシがCanvaで激変！  
Before→After例を  
お見せします!!!  
このチラシも激変...!?



松田かお梨

福岡県よろず支援拠点  
コーディネーター

2007年、「笑顔を大切に」をモットーに、Webサイトの企画・制作を行う会社を設立。パソコン講師歴20年の経験を活かし、お客様とのコミュニケーションを大切に、出来るだけ専門用語は使わず、分かりやすい言葉で説明することを第一に活動しています。これまでの知識と経験を生かし、相談に来られた皆様のお役にたてるよう、精一杯頑張ります。お気軽にご相談ください。

## 【内容】

- 1) **Canva**って何？
- 2) Canvaを利用する**メリット**
- 3) **チラシの他に**何が作成できるの？
- 4) 作成の**ポイント**
- 5) Canvaの**使い方**  
(アカウント登録→作成)
- 6) **印刷**について

## 【持ち物】パソコン

- ※スマホ、タブレットでも作成可能ですが、説明はパソコン版で行います。
- ※登録時にメールアドレスが必要です。  
**Google**アカウントや**Facebook**アカウントを使ってのログインも可能です。

次回 第6回知っとク！セミナー  
令和7年12月16日（火）

「お客様を見抜こう！

性格分析を使って顧客満足度UP！セミナー」

講師 佐藤 久美子氏

お客様を見抜こう！  
性格分析を使って  
顧客満足度UP！  
セミナー

●お客様や、取引先のキーマンの性格を掴んで、事業運営に生かそう！

【セミナー内容】

1. **ビッグファイブ理論**とは
2. **Let's性格分析！**  
～ビッグファイブテストによる性格分析
3. **真冬のかき氷はうれしい？**  
～顧客満足度を上げる
4. **従業員を満足させよう～適材適所の人員配置**  
※経営・営業系コンサル企業を主とする方、関係者の方には、受講 必須です。

佐藤久美子 福岡県よろず支援拠点コーディネーター 中小企業診断士  
北九州出身、関東、関西、北九州のテーマパークでダンサーとしてショーに携わったのち、講師会社、経営者向けイベント講師として活動。家庭訪問も行う。企業で担当した業務を振り返り、メンタリストの世界では、その経験とスキルが活かされたことが、講師活動にもつながり、自分の活動の場を増やすことにつながります。講師や経営者としては、取引先のキーマンやお客様と十分な信頼関係を築くことは、商品の購入に繋がります。

セミナーの購入の際は、営業や経営者自身の魅力や対応、他業が購入に促す大きなポイントになっていることは、必ずしも認められていない場合があります。性格分析を事業に活用、ビジネスにおいて良い関係の構築も果たしたい、特に求められる対応を学び、商品購入の可能性を高める工夫をしたいと思います。